



GEMEINSAM SCHAFFEN WIR INNOVATIVE LÖSUNGEN.

Die FRIMO Innovative Technologies GmbH ist ein inhabergeführtes Unternehmen, unter dessen Flagge sich die FRIMO Gruppe derzeit neu aufstellt. Am Standort Hamburg entwickeln und fertigen wir Werkzeuge, Anlagen und automatisierte Produktionssysteme für das Kunststoffschweißen, weitere Fügeverfahren und Montageprozesse. Mit unseren Technologie-Lösungen gestalten wir die Mobilität der Zukunft mit.

Unser Anspruch ist es, das Vertrauen unserer Kunden mit erstklassiger Qualität und innovativen Ideen immer wieder zu bestätigen.

Unser Team in Hamburg benötigt kurzfristig Verstärkung. Wir haben zum nächstmöglichen Zeitpunkt folgende Position zu besetzen:

Vertriebsingenieur / Technical Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Kunden- und Auftragsakquisition
- Technische und kaufmännische Ausarbeitung von Angebotsprojekten für Serien- und Sonderanlagen sowie Werkzeugen
- Kalkulations- und Terminplanerstellung in Abstimmung mit den entsprechenden Fachabteilungen
- Beteiligung an Messen, Präsentationen, Vorträgen und Schulungen
- Projektübergabe innerhalb des Produktbereiches
- Vertriebsreporting

Ihr Profil:

- Studium im Ingenieurwesen, Schwerpunkt Maschinenbau oder Kunststofftechnik oder adäquate technische Ausbildung
- Proaktive und agile Arbeitsweise
- Souveräner Umgang mit MS-Office
- Zielorientierung, Flexibilität und Kommunikationsfähigkeit
- Sehr gute Englisch-Kenntnisse
- Reisebereitschaft

Die FRIMO Innovative Technologies GmbH bietet Ihnen ein interessantes Arbeitsumfeld und viele Möglichkeiten, Ihre Fähigkeiten einzusetzen und auszubauen. Unser Standort in Hamburg Eidelstedt befindet sich in einem modernen Gebäude in unmittelbarer Nähe der S-Bahn. Verstärken Sie unser Team, um gemeinsam mit uns an der bestmöglichen Lösung für unsere Kunden zu arbeiten.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

FRIMO Innovative Technologies GmbH ■ Personalabteilung
Schnackenburgallee 217-223 ■ 22525 Hamburg
☎ +49 (040) 5 47 09 67 - 0
<https://www.frimo.com>